

# EMPRESAS EMERGENTES: CONCEPTO Y CICLO DE VIDA



En el marco del Componente 13, la Reforma R2 «Estrategia España Nación Emprendedora» contempla el desarrollo de una nueva «Ley de Startups», aprobada mediante la Ley 28/2022, de 21 de diciembre, de fomento del ecosistema de las empresas emergentes



Esta ley busca dar respuesta a los principales retos a los que se enfrentan este tipo de empresas, entre los que se encuentran el alto riesgo que deben asumir por su inherente carácter innovador, la dificultad de acceso a la financiación de su desarrollo o la necesidad de disponer de trabajadores altamente cualificados.

**“Aquellas organizaciones temporales diseñadas para buscar o crear un modelo de negocio repetible y escalable\*.”**

*Steve Blank, sobre las empresas emergentes*

\*Escalable se refiere a la capacidad que puede tener el proyecto para crecer sin que el aumento de ingresos implique un incremento lineal de costos e inversiones.

A diferencia de las empresas emergentes, el principal reto de una empresa tradicional o de una empresa consolidada reside en ejecutar bien un modelo de negocio ya conocido en el mercado y en el momento correcto.

**Cuando una empresa emergente logra encontrar o crear un modelo de negocio repetible y escalable, deja de ser emergente**

**Empresas tradicionales**

vs.

**Empresas emergentes**

su modelo de negocio **no presenta riesgo** o incertidumbre

su modelo de negocio presenta una **incógnita radical** sobre su validez.

es válido porque existen otras muchas que ejecutan ese modelo de negocio bien conocido y son exitosas

## Ciclo de vida de una empresa emergente



Pre-seed



Seed



Early-stage



Growth